

Aliaxis is een wereldleider in de productie en distributie van geavanceerde kunststof leidingsystemen. Wij voorzien mensen over de hele wereld van duurzame innovatieve oplossingen voor water en energie. Onze visie luidt dan ook:

'We make life flow, shaping a better tomorrow by connecting people with water and energy.'

Met ruim 16.000 medewerkers wereldwijd, zijn we actief via onze toonaangevende merken, in meer dan 45 landen. We zijn vooruitstrevend in ons vakgebied op een manier die anticipeert op de snel evoluerende behoeften van onze klanten. Het bedrijf is in privébezit, met het hoofdkantoor in Brussel, België.

Onze organisatie is sterk groeiende. Ter versterking van onze afdeling Marketing in de EMEA-divisie zijn wij op zoek naar een:

Product Manager Siphonic Roof Drainage

Fulltime

Uitdagende functie voor ambitieus persoon met affiniteit voor marketing én techniek!

Je standplaats is onze vestiging Akatherm BV in Panningen (Noord-Limburg, Nederland). Hier worden de productmerken Akatherm HDPE – Soil & Waste System en Akasison Siphonic Roof Drainage geproduceerd. Wij bieden een professionele werkomgeving, met een prettige werksfeer waarin open communicatie wordt gestimuleerd.

In deze functie rapporteer je aan de EMEA Category Manager Hot & Cold, Soil & Waste and Rainwater Solutions.

De kerntaken

Je werkt in het Marketingteam van de EMEA-divisie, waar productmanagement een sleutelrol speelt tussen ontwikkeling, productie en de verkooporganisaties. Je maakt deel uit van een gemotiveerd team dat momenteel bestaat uit drie collega's. Je wordt verantwoordelijk voor het productassortiment voor Akasison, ons hemelwaterafvoersysteem met vulvulling. In jouw rol onderhoud je internationale contacten, voornamelijk in Europa.

Als Product Manager ontwikkel je de visie voor het systeem en verspreidt deze over de hele organisatie en haar klanten. Deze rol maakt gebruik van een unieke combinatie van vaardigheden in techniek en marketing.

Je kerntaken bestaan uit:

- Vertaal marktvereisten en -wensen naar innovatiemogelijkheden
- Nieuwe producten en verbeteringen voorstellen die aansluiten bij de strategie
- Zorg voor een sterke en passende marktpropositie voor het product
- Het adviseren en ondersteunen van de verkooporganisaties
- Beheer en ontwikkeling van de calculatiesoftware
- Ondersteunen van onze partners in binnen- en buitenland bij de toepassing van het Akasison-systeem, door het geven van trainingen en productpresentaties
- Beheer van het productassortiment
- Verzorgen van technische product- en installatiehandleidingen
- Introductie van nieuwe producten en concepten.

Functie eisen

- Je hebt minimaal een technisch/commerciële of bedrijfskundige opleiding op hbo-niveau afgerond
- Affiniteit met marketing. Affiniteit met installatietechniek is een pré
- Sterke affiniteit met IT-oplossingen
- Je hebt een klantgerichte instelling en goede communicatieve vaardigheden op verschillende niveaus. Ook ben je initiatiefrijk, enthousiast en doortastend
- Je bent een teamplayer, maar kan ook goed zelfstandig functioneren
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, Duits is een pré
- Goede beheersing van Excel
- Verder heb je een gezonde dosis ambitie om je verder te ontwikkelen.

Werken bij Aliaxis

Wij bieden alle ruimte voor initiatief en ontplooiing met goede doorgroeimogelijkheden. Je kunt rekenen op uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Voor nadere informatie over ons bedrijf en de vacature, kun je contact opnemen met Henk Sikkema - EMEA Category Manager Hot & Cold, Soil & Waste and Rainwater Solutions, tel. 077-308 86 16 of 06-55 848 555. E-mail: hsikkema@alixis.com

Voor meer bedrijfsinformatie zie ook www.akasison.nl en www.alixis.com

Je kunt tot en met 14 april reageren via pz@akatherm.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature is niet gewenst.